

Como obter a melhor seleção

ARTIGO



▣ **MARIO CELSO LACÔRTE**
Agrônomo da
Plano Consultoria
Agropecuária



▣ **BEATRIZ DIAS CORRÊA XAVIER**
Agrônoma da
Plano Consultoria
Agropecuária

Para descrever alguns pontos a respeito do planejamento da atividade de cria, é preciso primeiramente considerar que, dentro da atividade, existem dois grandes segmentos – com a finalidade de venda de bezeros (chamada neste texto apenas de cria) e para o ciclo completo dentro da propriedade. Esta definição influencia diretamente as necessidades de área e a remuneração sobre o capital.

A cria para venda de bezeros tem se mostrado a de menor lucratividade quando comparada com o objetivo de venda de machos e fêmeas para abate. Esta última necessita de uma área inferior à outra, mas exige planejamento mais elaborado, uma vez que as pastagens terão de suportar as vacas com bezeros ao pé, bezeros desmamados, garrotes e bois gordos.

ÁREA NECESSÁRIA – As necessidades da cria são maiores considerando um mesmo faturamento como objetivo, principalmente no sistema extensivo em que a lotação média anual é de 0,7 a 0,9 vaca/ha. Para produzir 2.000 bezeros/ano, considerada taxa de desmame de 80%, é preciso manter 2.500 vacas distribuídas em cerca de 3.500 ha de área útil, incluindo um pequeno espaço para realizar a desmama antes da comercialização.

Neste caso, se estima um faturamento anual de R\$ 770 mil com a ven-

da de bezeros e bezerras desmamados. É possível reduzir a área mediante intensificação através do emprego do manejo rotacionado e da adubação, mas normalmente isso não ocorre devido à dificuldade de suplementação das vacas no período seco e à baixa rentabilidade do sistema.

No caso do ciclo completo para alcançar um faturamento semelhante, são necessárias 1.100 vacas, com uma taxa de desmame de 80% produzindo, portanto, 880 produtos (440 machos e 440 fêmeas). Descontada a mortalidade, haverá 420 fêmeas e 420 machos para venda aos dois anos. Nesta situação, consideradas as mesmas taxas de lotação da modalidade de cria em sistemas extensivos, é preciso haver 1.500 ha para as vacas, 500 ha para manutenção das desmamas e mais 800 ha para engorda dos animais a pasto, totalizando 2.800 ha de pastagens.

No caso do uso de adubação das pastagens apenas nas áreas de recria, e introduzindo a terminação em confinamento, a necessidade de área útil cai para 2.000 ha, incluindo cerca de 30 ha visando à produção de volumoso para o confinamento. Os investimentos em terra vão variar de acordo com a modalidade escolhida, pois, além das pastagens, as fazendas devem dispor da área de preservação permanente e reserva legal.

TAMANHO DO REBANHO – No caso da cria, vai variar de 2.500 (vacas solteiras) a 4.625 cabeças (fêmeas com bezeros ao pé). Para o ciclo completo, oscilará entre 2.300 e 3.100 animais.

TÉCNICAS DE REPRODUÇÃO – No caso de grandes rebanhos, normalmente se usam a monta natural e a inseminação artificial. Para a IA, se formam equipes de trabalho para cada 1.500 a 2.500 vacas, usualmente com três a quatro funcionários, sendo pelo menos dois inseminadores, distribuídas em retiros. A inseminação pode ser realizada pela observação de cio durante a estação de monta ou pela IATF, em tempo fixo, com os lotes enxertados praticamente ao mesmo tempo. Nessa situação é muito importante o planejamento de acordo com a mão-de-obra disponível e com a época de nascimento dos bezeros, que só ocorrerá de forma muito concentrada.

Na cria e no ciclo completo, pode ser usado o cruzamento industrial. No caso da inseminação artificial, as opções de raça são muitas. Na monta natural, tem crescido o uso de touros de raças adaptadas ou compostas.

CAPACIDADE DE INVESTIMENTO – Esta definição é o ponto-chave para escolha, uma vez que os investimentos necessários são elevados, considerados os preços médios de terra e gado nos estados do Sudeste e do Centro-Oeste. Nestas regiões, torna-se vital a intensificação para elevar a competitividade do segmento de cria dentro da agropecuária, qualquer que seja a modalidade conduzida – cria ou ciclo completo. ◀

agrosalles
SEMENTES QUE GERMINAM LUCRO.

Desejamos a você
um natal mágico
e um novo ano
repleto de conquistas

19 3227.2066
www.agrosalles.com.br